

SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY I MARKETINGU

PROFIL KANDYDATA:

- Gotowość do podjęcia współpracy w oparciu o własną działalność gospodarczą (B2B);
- Silna motywacja do pracy, zorientowanie na sukces, kreatywność;
- Samodzielne i aktywne podejście do powierzonych zadań;
- Dobra organizacja pracy, samodyscyplina oraz łatwość w nawiązywaniu kontaktów;
- Umiejętność planowania działań handlowych, bezpośredniego docierania do klientów i zarządzania relacjami z kluczowymi klientami;
- Doświadczenie w sprzedaży (w tym sprzedaż produktów lub usług online) będzie dodatkowym atutem;
- Doświadczenie pracy w branży będzie dodatkowym atutem;
- Skuteczność w realizacji założonych planów;
- Zorganizowane miejsce pracy (komputer/laptop, internet o szybkości co najmniej 2 Mb/s);
- Konieczność zarabiania co najmniej 4 000 zł miesięcznie, ambitne plany na najbliższe 6 miesięcy.

OBOWIĄZKI:

- Pozyskiwanie Klientów na terenie Polski i nawiązywanie relacji handlowych w zakresie usług reklamowo-promocyjnych w ramach projektów realizowanych przez InConventus Group;
- Kontakt z przedstawicielami wyższego szczebla - wyłącznie osoby decyzyjne (CEO, dyrektorzy);
- Sporządzanie i prezentowanie ofert handlowych;
- Utrzymywanie kontaktów handlowych oraz trwałych relacji biznesowych;
- Utrzymywanie klientów w systemie CRM;
- Prowadzenie korespondencji biznesowej;
- Połączenia za pomocą telefonii VoIP, online spotkania z klientami w MS Teams / Zoom / Skype / Google meet;
- Tworzenie i realizowanie planów sprzedażowych oraz sporządzanie raportów z działań handlowych;
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy wśród Klientów;
- Aktywna interakcja z innymi działami firmy;
- Codzienne raportowanie;
- Ciągły rozwój i chęć podnoszenia swoich kwalifikacji.

The logo for InConventus features the company name in white, bold, sans-serif font, centered within a red arrow-shaped graphic pointing to the right. The background of the top section is a light gray with a network of thin black lines and a central black dot, suggesting a digital or interconnected theme.

InConventus

OFERUJEMY:

- ⦿ Możliwość realizacji zadań nie wychodząc z domu, z dowolnego miejsca na świecie, oraz w warunkach globalnego lockdown;
- ⦿ Atrakcyjny system wynagrodzeń uzależniony od wyników pracy;
- ⦿ Możliwość realizowania równoległe własnych pomysłów biznesowych;
- ⦿ Kompleksowy pakiet szkoleń przygotowujących do współpracy i realizacji celów;
- ⦿ Pracę w dynamicznym zespole, zorientowanym na realizację celów;
- ⦿ Niezbędne narzędzia do realizacji powierzonych zadań, w tym też telefonie VoIP i niezbędne programy;
- ⦿ Dobry grafik pracy;
- ⦿ Szkolenie firmowe na etapie wdrażania, wsparcie od managera działu;
- ⦿ Aktywnie się rozwijamy, więc jest realna szansa, szybkiego awansu (na starszego specjalistę oraz kierownika działu).

Z KIM NAM NIE PO DRODZE:

- ⦿ Jeśli NIE wiesz, jak samodzielnie zaplanować swój czas pracy, rozpraszają Cię media społecznościowe, programy telewizyjne i prace domowe - ta praca NIE jest dla Ciebie.
- ⦿ Jeśli spodziewasz się, że otrzymasz pensję tylko za piękne oczy czy głos (nawet jeśli są piękne)

Jeśli nasze warunki Ci odpowiadają — Aplikuj inconventus.com/pl/kariera